

## Gloval completa la integración de Ibertasa, Valtecnic y VTH en su unidad de negocio Gloval Valuation

- *Las tres compañías de valoración inmobiliaria, adquiridas por Gloval en 2017, dejarán de existir como marcas tras más de tres décadas de historia.*
- *La integración supone otro paso adelante en el plan de negocio de Gloval, que desde su creación ha realizado seis adquisiciones y se ha implantado en siete mercados –el más reciente, el griego–.*

**18 DE MARZO DE 2019.-** Gloval, grupo de servicios integrales de valoración, ingeniería y consultoría inmobiliaria, anuncia la culminación de la integración de Ibertasa, Valtecnic y VTH en su unidad de negocio Gloval Valuation. En virtud de esta integración, las tres firmas de valoración que fueron adquiridas en 2017 dejarán de presentarse al mercado por separado para brindar sus servicios a través de la marca Gloval.

Llevada a cabo en el plazo originalmente previsto por el grupo, la integración ha supuesto la homogeneización de los sistemas de las tres compañías y la búsqueda de complementariedades y sinergias entre sus equipos, y ha discurrido en paralelo al proceso de consolidación de las oficinas territoriales de Gloval en Madrid, Barcelona, Sevilla y Valencia. El grupo ha empezado a operar en estas ciudades a través de una única sede en cada una de ellas, lo cual ha supuesto la unificación de sus equipos, que integran una red de más de 1.100 profesionales.

La conformación de Gloval Valuation como la unidad de negocio de valoración del grupo permite también consolidar la arquitectura de marca de Gloval, que repartirá su actividad en adelante entre esta primera unidad y las especializadas en ingeniería (Gloval Engineering), consultoría (Gloval Consulting) y análisis de datos (Gloval Analytics).

Desde su creación en 2017, Gloval ha adquirido en poco tiempo un total de seis compañías: las tres ya apuntadas, la ingeniería Oco, la consultora VTAsset y la firma especializada en la valoración de activos y préstamos inmobiliarios para fondos de inversión y entidades bancarias Prime Yield. Fruto de estas adquisiciones y de la propia estrategia de crecimiento orgánico del grupo, Gloval opera ya en siete países a través de una red de 25 oficinas: España, Portugal, Brasil, Angola, Mozambique, Cabo Verde y, con carácter reciente, Grecia.

En palabras de Roberto Rey, Presidente y CEO de Gloval, “más allá del carácter simbólico de la desaparición de tres marcas longevas y de reconocidísimo prestigio en el mercado como Ibertasa, Valtecnic y VTH, cuyo espíritu y estándar de servicio seguirá vivo bajo la enseña de Gloval, esta integración da el auténtico pistoletazo de salida a nuestra actividad como grupo. Bajo nuestra marca común, repartidos por nuestra nueva red de oficinas y convertidos ya en una compañía multinacional, prevemos seguir llevando a cabo adquisiciones y creciendo orgánicamente tanto en Europa como en Latinoamérica”.

### Para más información:

Rocío Rivas y Patricia González  
Román y Asociados

[r.rivas@romanyasociados.es](mailto:r.rivas@romanyasociados.es) | (+34) 679 741 709  
[p.gonzalez@romanyasociados.es](mailto:p.gonzalez@romanyasociados.es) | (+34) 696 853 248

## Sobre Gloval

Gloval es una firma líder de servicios de valoración, ingeniería y consultoría inmobiliaria. Fruto de la integración, entre otras, de las compañías Ibertasa, Valtecnic y VTH (con un sólido posicionamiento de mercado, más de 70 años de experiencia acumulada y más de 5 millones de valoraciones realizadas) o Prime Yield (especializada en la valoración de activos y préstamos inmobiliarios para fondos de inversión y entidades bancarias), el grupo cuenta actualmente con un equipo de más de 1.100 profesionales y con presencia en todo el territorio nacional y varios países a nivel internacional, incluidos los principales mercados lusohablantes.

Gloval goza de la confianza de los principales actores del sector inmobiliario y estructura su oferta de servicios en cuatro unidades de negocio que le permiten brindar soporte en todos los eslabones de su cadena de valor: valoración (Gloval Valuation), consultoría (Gloval Consulting), ingeniería (Gloval Engineering) y *data analytics* (Gloval Analytics).

Bajo la titularidad de los fondos de *private equity* Charme Capital Partners y Miura Private Equity y del propio equipo directivo de la compañía, Gloval está desplegando actualmente una estrategia de diversificación centrada en aumentar su cartera de servicios, atender a las necesidades de nuevos sectores y clientes y expandirse geográficamente, habiendo realizado hasta la fecha 6 adquisiciones y culminado su implantación en 7 países.

Para más información, visita [www.glovaladvisory.com](http://www.glovaladvisory.com).